

## **Мениджър продажби**

за градовете

### **Габрово, Плевен и Враца**

ПОК „Доверие“ АД е небанкова финансова институция с предмет на дейност допълнително пенсионно осигуряване. Компанията е създадена през 1994 г., представена е в 67 офиса във всички по-големи градове в България и избрана от над 1 200 000 клиенти (по данни на КФН). Името на ПОК „Доверие“ означава почтеност, професионализъм, иновативност и непрестанна грижа за клиента.

Поради разширяване и обновяване на търговската структура на Компанията, във връзка с дигитализацията на продажбите и необходимостта от специализирани умения, търсим личност за позицията:

### **МЕНИДЖЪР "ПРОДАЖБИ"**

#### **Подходящият кандидат за позицията притежава:**

- Опит в областта на активното търсене и привличане на клиенти - минимум 2г.;
- Висше образование;
- Опит във воденето на преговори и презентации;
- Много добри компютърни умения и познания за MS Office и/или Open office;
- Свидетелство за управление на МПС.

#### **Ако се присъедините към нашия екип, задълженията Ви ще включват:**

- Активно търсене и набелязване на потенциални клиенти;
- Активно осъществяване на продажби на пенсионните услуги, на индивидуални и корпоративни клиенти;
- Активно търсене, привличане и обучение на нови осигурителни посредници (агенти) и обслужване на действащите такива.
- Обработка на документи и информация свързани с дейностите по продажбите;
- Осъществяване на пътувания и срещи в рамките на града и областта.

#### **На одобрения кандидат Компанията ще предложи:**

- Възможност за работа във водеща Компания в сферата на пенсионното осигуряване;
- Възможности за обучение и развитие на редица умения и компетенции свързани с продажбения процес;
- Постоянен трудов договор и осигуряване върху реалните доходи;
- Атрактивно възнаграждение състоящо се от: базово месечно възнаграждение, допълнителна бонусна система и социален пакет включващ – Допълнително доброволно пенсионно осигуряване, Допълнително здравно застраховане, Застраховка живот и др.

**Всеки успех има своето начало, сега е времето за стъпка в професионалното Ви развитие. Ако смятате, че отговаряте на посочените по-горе изисквания и желаете да станете част от нашия дългогодишен успех, може да се свържете със Стоянка Стоянова – Регионален директор, на тел. 0888 220 641 или email:**

[s\\_stoyanova@poc-doverie.bg](mailto:s_stoyanova@poc-doverie.bg). Повече информация може да намерите на:  
<https://www.poc-doverie.bg/bg/karieri>

## **РЪКОВОДИТЕЛ НА ТЕРИТОРИАЛНО ПРЕДСТАВИТЕЛСТВО**

за град  
**Севлиево**

ПОК „Доверие“ АД е небанкова финансова институция с предмет на дейност допълнително пенсионно осигуряване. Компанията е създадена през 1994 г., представена е в 67 офиса във всички по-големи градове в България и е избрана от над 1 200 000 клиенти (по данни на КФН). Името на ПОК „Доверие“ означава почтеност, професионализъм, иновативност и непрестанна грижа за клиента.

За офиса на Компанията гр. Севлиево търсим личност за позицията:

### **РЪКОВОДИТЕЛ НА "ТЕРИТОРИАЛНО ПРЕДСТАВИТЕЛСТВО"**

#### **Подходящият кандидат за позицията притежава:**

- Опит в областта на активното търсене и привличане на клиенти;
- Опит във воденето на преговори и презентации;
- Опит в идентифицирането и разработването на успешни канали за продажби;
- Много добри познания за MS Office и/или Open office;
- Високо ниво на вътрешна мотивация, готовност и желание за активни продажби.

#### **Ако се присъедините към нашия екип, задълженията Ви ще включват:**

- Изпълнение на план за продажби и ежемесечното му отчитане;
- Определяне на целеви групи и набелязване на потенциални партньори и клиенти;
- Обеспечаване на качествено обслужване на клиентите на Компанията;
- Обработка на документи и информация свързани с дейностите по продажбите и обслужването на клиенти;
- Осъществяване на пътувания и срещи в рамките на града.

#### **Специфични задължения на позицията:**

- Активно търсене и набелязване на потенциални клиенти;
- Активно осъществяване на продажби на пенсионните услуги, на индивидуални и корпоративни клиенти;
- Активно търсене, привличане и обучение на нови осигурителни посредници (агенти) и обслужване на действащите такива.
- Отговаряне на запитвания на Клиенти, лично или по телефона;
- Изготвяне на справки, необходими на клиентите на ПОК „Доверие“.

#### **На одобрения кандидат Компанията ще предложи:**

- Възможност за работа във водеща Компания в сферата на пенсионното осигуряване;

- Възможности за обучение и развитие на редица умения и компетенции свързани с продажбения процес;
- Постоянен трудов договор и осигуряване върху реалните доходи;
- Атрактивно възнаграждение състоящо се от: базово месечно възнаграждение, допълнителна бонусна система и социален пакет включващ – Допълнително доброволно пенсионно осигуряване, Допълнително здравно застраховане, Застраховка живот и др.

**Всеки успех има своето начало, сега е времето за стъпка в професионалното Ви развитие. Ако смятате, че отговаряте на посочените по-горе изисквания и желаете да станете част от нашия дългогодишен успех, може да се свържете със Стоянка Стоянова – Регионален директор, на тел. 0888 220 641 или email: [s\\_stoyanova@poc-doverie.bg](mailto:s_stoyanova@poc-doverie.bg). Повече информация може да намерите на: <https://www.poc-doverie.bg/bg/karieri>**